

8月攻坚战

——做好暑期续班及秋季招生

微信线上活动报名500人

主讲人：姚盼洋

主要内容

- ①续班流程制定技巧；
- ①抢占生源微信活动如何实施？
- ①复盘招新活动成功要素；

续班流程

开班第一节课

1. 学员档案
2. 开班集体照

第一次课后

1. 建立班级微信群
2. 丰富孩子成长轨迹记录
3. 微信发送孩子上课照片及小视频
4. 微信确保孩子安全到家
5. 电话检查孩子作业
6. 家长性格偏好归类分析

续班家长会

1. 孩子学习成长变化（数据、图片、视频）
2. 孩子成果展示
3. 优秀范例分享（铁杆粉丝）
4. 重塑学校价值理念及课程优势
（加入故事为宜，举例说明，真诚）
5. 公布续班政策及优惠（阶梯式、时间先后有别）
6. 活动语言及话术演练

第一次课课中

1. 拍摄学生上课照片
2. 拍摄孩子表现小视频
3. 培养孩子融合度及粘性

课程进行过半

1. 举办亲子活动/学业汇报会
2. 亲子到访覆盖
3. 学生学习进展报告
4. 学生成长及学业问题解决办法
5. 活动游戏提高参与度
6. 活动演练

期末学业总结及优秀学员颁奖

1. 提前举办
2. 未报名家长问题分析（提前准备）
3. 针对性攻单话术提炼
4. 目标客户责任人对接
5. 做好备选方案
6. 剩余机会攻坚

抢占生源微信活动如何实施

精英兼职团队招聘

培训微信活动流程及奖励措施

现场领取课程礼包及成果扩散

精英兼职团队招聘

- ①招聘方式：朋友圈、微信群、QQ群发布招聘信息（在职教师、朋友、当地社群）
- ②兼职人员要求：
 1. 微信好友达到300人以上本地好友。
 2. 沟通能力强，学习能力强，具有销售经验最好，执行力强，有强烈的赚钱欲望。
 3. 公司会统一培训，定岗定位。
 4. 薪资：每天300加奖金提成，平均每天800元。
 5. 保证：不发传单，不做微商。

培训微信活动流程及奖励措施

- ① 重塑微信形象及信息
- ② 现场发布信息到朋友圈及微信群。（信息/语音内容一致）
- ③ 信息：加微信+免费领取课程+名额有限+案例分享+可选课程及学校信息+领取地址
- ④ 根据截图人数计算奖金
- ⑤ 提成每成交一人50元

现场领取课程礼包及成果扩散

- ①领取登记+交300元押金(可退)
- ①拍照留影+转发
- ①家长自己转发朋友圈及微信群

复盘招新活动成功要素

- ① 兼职人员筛选
- ① 微信内容统一标准
- ① 信息转发节点督导和把控
- ① 报名家长现场报名图片信息的及时有效扩散
- ① 启动家长朋友圈及微信群资源

姚盼洋老师微信: 15890628927

微信公众号: 校宝在线学院
xiaobaoedu

